

第2回 海外ビジネス北部セミナー

2022.12.6 (火) 13:30~17:00

会場アクセス

会場:舞鶴21ビル 2階大会議室

京都府舞鶴市字喜多1105番1(駐車場有)

舞鶴西インターから約13分/JR西舞鶴駅から車で約6分



特別講演



刺さるウリの見つけ方 伝え方

(株) エスト・コミュニケーションズ 代表取締役 弓削 徹氏

大手企業もカン違いしているのが、商品のウリ。逆に、ウリをズラしたり、弱みをウリにして成功している会社もあります。中小企業でも明日からできる方法や事例を中心に、わかりやすく学ぶことで、財産となるマーケティング脳を育てます。

輸出する前に知っておきたいモノづくりの基礎

(株) 飯尾醸造 五代目当主 飯尾 彰浩氏

国内需要の縮小に円安、さらには物価高と来れば、このままではジリ貧まっしぐら。あとは、輸出に活路を見出すしかないとお考えかもしれません。でも、国内で売れないものをそのまま海外に持って行っても売れるワケなし。だからこそ、経営者が当たり前にするべきことを、自社の事例を基にお伝えします。



第二部 (16:15~17:00) では、海外に販路をもつ府内商社や参加者のネットワーキングを目的とした交流会も開催します!

そのほか、ジェトロ京都の事業や、京都府の海外販路拠点、京都舞鶴港の紹介もごさいます。

対象者:海外輸出に関心のある府内事業者様(参加費無料)

申込先:京都府北部輸出サポートデスク

(kitasupport1@port.maizuru.kyoto.jp) まで、

会社名、所属、参加者氏名、連絡先(電話番号・メールアドレス)

を記載の上、メールにてお申し込みください。

※ 切 : 12月2日(金)17:00 必着

定員:50名(先着順/申込者多数によりご参加頂けない場合のみ、ご連絡させていただきます。連絡が無い場合はご参加頂けますので、当日会場へお越しください。)